

شرایط اخذ نمایندگی در پیچه سازی کیمیا صنعت

- ۱- نداشتن سوء سابقه و داشتن حسن شهرت در کار مربوطه
- ۲- عدم اعتیاد به مواد مخدر
- ۳- دارا بودن حداقل ۲۰ سال و حداکثر ۶۰ سال سن
- ۴- داشتن سابقه در یکی از سه شغل در پیچه فروشی، کانال سازی و تاسیسات
- ۵- دارا بودن مغازه حداقل ۲۵ متر در محل و معبر مناسب در شهرستان مربوطه با دهانه حداقل سه متر (ملکی یا اجاره ای)
- ۶- توانایی تهیه انبار حداقل ۵۰ متر ترجیحا نزدیک به مغازه (ملکی یا اجاره ای)
- ۷- توانایی تامین وثیقه های لازم جهت ضمانت نمایندگی به شرح یکی از موارد زیر:
الف) وثیقه ی ملکی: نماینده بتواند ملکی متعلق به خود یا غیر خود به ارزش حداقل ۵۰/۰۰۰/۰۰۰ تومان الی ۱۲۰/۰۰۰/۰۰۰ تومان (بسته به شهرستان مورد تقاضا) یا یک و نیم برابر مبلغ تعهد شده را در رهن شرکت قرار دهد.
ب) ارائه ضمانتنامه بانکی: در صورتی که امکان مورد الف برای نماینده امکان پذیر نباشد، نماینده می تواند با ارائه ضمانتنامه بانکی به ارزش حداقل ۵۰/۰۰۰/۰۰۰ تومان الی ۱۲۰/۰۰۰/۰۰۰ تومان (بسته به شهرستان مورد تقاضا) یا یک و دو دهم برابر مبلغ تعهد شده ضمانت مورد نظر را تامین کند.
ج) ارائه سفته: در صورتی که امکان مورد اول و دوم برای نماینده فراهم نباشد میتوان با تهیه سفته و تعهد ۲ نفر کارمند رسمی دولت یا تعهد ۲ نفر کاسب معتبر با جواز کسب معتبر به مبلغ ۶۰/۰۰۰/۰۰۰ الی ۱۳۰/۰۰۰/۰۰۰ تومان (بسته به شهرستان مورد تقاضا) به اضافه یک فقره چک بین ۲ تا ۱۰ میلیون تومان ضمانت مورد نظر شرکت را تامین کرد.
- ۸- مدت زمان قرارداد نمایندگی برای بار اول به صورت ۶ ماهه آزمایشی و پس از آن دوره های ۲ ساله و قابل تمدید می باشد
- ۹- تعهد مبلغی به عنوان خرید سالانه از شرکت

تعهدات نماینده:

- ۱- نماینده حق فروش محصولات مشابه شرکت های دیگر را ندارد.
- ۲- نماینده موظف به همکاری با شرکت در همه ی جهات خصوصا قیمت گذاری ها خواهد بود.
- ۳- نماینده موظف به پرداخت مطالبات طبق شرایط درج شده در قرارداد خواهد بود.
- ۴- نماینده موظف به خرید منظم و تعهد شده طبق برنامه می باشد.

تعهدات شرکت:

- ۱- سقف اعطای نمایندگی در شهرستان ها ۱ نماینده، کلان شهرها ۲ نماینده و تهران بزرگ ۵ نماینده خواهد بود و شرکت متعهد می گردد تا حد توان مشتریان شهرها و شهرهای بدون نمایندگی در حوزه شهرستان دارای نمایندگی را به نماینده ارجاع دهد.
- ۲- شرکت بخشی از هزینه های تابلو سر در مغازه را با شرایط خاص بر عهده می گیرد.
- ۳- مشخصات و تلفن نماینده دائم در سایت شرکت درج می گردد.
- ۴- شرکت در صورت صلاحدید از صفر تا سقف ۱٪ فروش سالیانه را به نماینده به عنوان پاداش خوش حسابی و فروش عودت خواهد داد.